



Vertriebstraining für Stadtwerke

„Die vertriebliche Stärke wird zum Überlebensfaktor in der Energiewirtschaft.“

Aaron Brück
Geschäftsführer Seals Group GmbH

Im Stadtwerk steht der Vertrieb vor altbekannten, sowie neuen Herausforderungen: Einerseits sollen Service-Teams im Kundencenter oder im telefonischen Kundenkontakt künftig auch vertrieblich aktiv werden – authentisch, ohne Druck und mit dem richtigen Gespür für den Kunden. Andererseits gilt es, bestehende Vertriebsteams weiterzuentwickeln, ihre Abschlussquoten zu steigern und Vertrieb dauerhaft als echten Wachstumstreiber zu etablieren.

Unsere Trainings helfen Stadtwerken und Energieversorgern dabei, ihre Teams praxisnah, messbar und nachhaltig erfolgreicher zu machen.

Als führender Anbieter für Vertriebstrainings in der Energiewirtschaft befähigen wir Menschen, ihr Verhalten im Vertrieb nachhaltig zu verändern und somit noch erfolgreicher zu handeln.

**Lassen Sie uns gemeinsam etwas bewegen.
Ich freue mich auf den Austausch!**



Training

*Wir **verändern** Verhalten
durch praxisnahe Übungen
und Vertriebscoaching.*

- » Verhalten nachhaltig verändern statt nur Wissen vermitteln
- » Praxisnahes Training das wirklich funktioniert
- » Ergebnisse umsetzen statt Konzepte diskutieren
- » Motivation und Selbstvertrauen durch aktives Erleben stärken
- » Nachhaltige Routinen etablieren statt kurzfristiger Effekte

Workshop

*Im Team **entwickeln** wir
Lösungen und schaffen
neue Perspektiven.*

- » Gemeinsam Lösungen entwickeln statt alleine planen
- » Neue Perspektiven gewinnen durch aktiven Austausch
- » Teamdenken stärken und Zusammenarbeit fördern
- » Ideen praxisnah diskutieren und direkt reflektieren
- » Kreative Ansätze erarbeiten statt nur zu analysieren

Beratung

Wir analysieren Ziele und Aufgaben und begleiten die Umsetzung.

- » Ziele und Aufgaben klar analysieren
- » Maßgeschneiderte Strategien entwickeln
- » Umsetzung begleiten und sicherstellen
- » Langfristige Strukturen und Prozesse etablieren
- » Ergebnisse messbar und nachhaltig sichern



Akquisetraining & Neukundengewinnung

Mit der richtigen Strategie und Verkaufsgesprächsführung neue Wunschkunden gewinnen.



Bestandskunden begeistern & zurück gewinnen

So machen Sie ihre Kunden zu Fans und schaffen langfristige, tragfähige Beziehungen und Empfehlungsgeber.



Up- und Crosssell Potential nutzen

Erhöhen Sie die Wertschöpfung durch ungehobene Schätze im Commodity, EDL oder TK Bereich.



Prevention und Retention Training

Senken Sie Churn Quote deutlich durch eine aktive Vertragsverlängerung und erhalten Sie ihren Bestand.



Multikanalmanagement abstimmen & optimieren

Ob D2D, Telesales, Servicecenter oder Kundencenter – der Kunde erlebt sein Stadtwerk als Einheit. Deshalb ist eine einheitliche Vertriebs- und Kommunikationslinie entscheidend.



Einwandbehandlung & Beschwerdemanagement

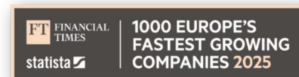
Manövrieren Sie souverän durch anspruchsvolle Gespräche, indem Sie die wirkungsvollsten Tools kennen.

Über Uns

Hinter der Marke „Stadtwerke-Vertriebstraining“ steckt mehr als ein klassischer Trainingsanbieter. Wir gehören zur **Seals Group GmbH**, einer der erfolgreichsten Vertriebsagenturen im deutschsprachigen EVU-Umfeld, und sind damit selbst täglich im aktiven Vertrieb der Energiewirtschaft tätig. Durch tausende reale Kundengespräche und messbare Erfolge am Markt wissen wir genau, was in der Praxis funktioniert. Dieses Wissen übertragen wir in unsere Trainings – aus erster Hand, aus der Praxis, für die Praxis.

Die Seals Group GmbH ist seit vielen Jahren auf Vertrieb und Vertriebsdienstleistungen für Stadtwerke und Energieversorger spezialisiert. Vertrieb ist unser tägliches Geschäft – und unser Element. Seit Jahren stehen wir an der Seite unserer Kunden, entwickeln erfolgreiche Strategien und setzen diese konsequent im Markt um.

Mit über 180.000 generierten und qualifizierten Leads im PV- und Wärmepumpen-Bereich, mehreren tausend abgeschlossenen Energie- und Glasfaseraufträgen pro Monat sowie über fünfzehn Jahren Erfahrung in der Energiewirtschaft wurde das Unternehmen von Statista und Focus Money zu einer der am schnellst wachsenden Unternehmen in Deutschland und Europa ausgezeichnet.



» Presse



» Referenzen



» bekannt aus



» Mitgliedschaften



